



FeS
Ahorro

laCaixa

MURCIA

Y la Historia se repite

Una de las primeras decisiones de nuestro DT, muy acertada en nuestra opinión, fue la de dejar sin efecto todos los comunicados del anterior DT, que convertían a nuestra zona en un REINO DE TAHIFAS caro, rígido, encorsetado y, en definitiva, NO COMPETITIVO, con otras zonas con las que se nos comparaba y se nos sigue comparando ahora.

"Poco dura la alegría en la casa del pobre"

No ha pasado un año desde entonces y ya aparecen medidas locales que nos impiden competir con otras zonas en igualdad de condiciones.

Si nuestros directivos se preguntan qué pasa en la DT de Valencia y Murcia, se lo vamos a decir: Mientras en zonas como Madrid o Granada, por ejemplo, se podía acceder a un mercado de rentas altas con buenas tarifas, aquí se buscaba al **NUEVO RESIDENTE**, único cliente al que se le podía COLOCAR una hipoteca cara, un seguro caro y (de momento) inexistente, con la única finalidad de mantener los MARGENES. A cuantos MEDICOS, ABOGADOS, FUNCIONARIOS, ETC, se le puede colocar una HIPOTECA a EURIBOR + 1,5?

Porqué no queremos ver esto?

Comenzamos el año 2010 con el siguiente comunicado por e-mail: "Todas las operaciones que aprobéis a nivel oficina han de cumplir necesariamente TARIFA IMPUESTA POR EL DT. Otras condiciones inferiores NO son aprobables AUNQUE EL SISTEMA LO PERMITA"

CONSECUENCIAS:

DESREGULACION NORMATIVA: Como no se introduce la modificación en el terminal, hay que tener una memoria de elefante para acordarse de todos los cambios vigentes. Problemas con las AUDITORIAS. Porqué no comunicamos estos cambios a la Dirección y se incorporan al sistema informático?

DESREGULACION REGIONAL: En cada territorio unas herramientas distintas.

PROBLEMAS CON EL CLIENTE, que no puede entender cómo una operación en Madrid se trata diferente a una operación en Murcia. Lo más lógico es pensar que en Murcia me quieren engañar.

Para poder hacer comparaciones entre TERRITORIOS, o se tienen las mismas herramientas o se deben ponderar los hechos diferenciadores.

Que no nos vengan luego con MACROREUNIONES PseudoMOTIVADORAS, en dónde se deja caer la idea de que los empleados de nuestra DT son menos profesionales que los de otras ENTIDADES o Territorios.

Y "OJO" a la **MOROSIDAD**, esto es una regla que no falla casi nunca:

A MAYORES MARGENES DE ACTIVO MAYOR ES LA TASA DE MOROSIDAD.

En UGT defendemos tus intereses

27/01/2010

Afíliate a UGT

Envía el cupón al centro: 5137

Tel. 663.610.020-663.611.016-663.611.492

Fax 934155257

email: ugtlaaixa@ugtlaaixa.com

Nombre y apellidos: _____

Oficina: _____ Firma: _____

E-mail: _____

CC: Entidad _____ Oficina _____ CC _____ Cuenta _____

www.ugtlaaixa.com